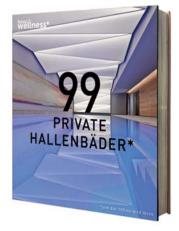


IHR NEUER VERTRIEBSMITARBEITER:

DAS KANN NUR EIN BUCH

Stellen Sie sich vor, bei Ihren Beratungsgesprächen liegt demnächst ein Buch auf dem Tisch mit dem Titel "99 private Hallenbäder".



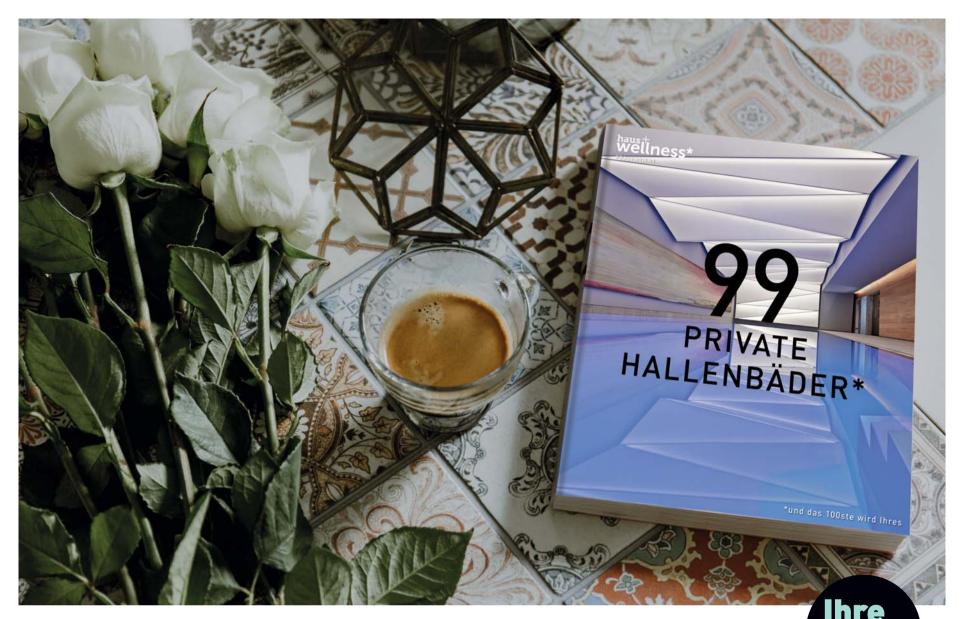
Wir laden Sie hiermit ein, ein Teil dieses Buches zu werden! Wenn eines oder sogar mehrere Ihrer Hallenbäder in diesem hochwertigen Bildband der schönsten Indoor-Pools gezeigt werden, dann vermitteln Sie potenziellen Kunden damit:

GLAUBWÜRDIGKEIT: Erfolgreiche Projekte oder Arbeiten, die in Buchform präsentiert werden, wirken überzeugender und glaubwürdiger als bloße mündliche Versprechen.

VERTRAUEN: Die Kunden können sehen, welch tolle Arbeiten bereits erfolgreich umgesetzt wurden. Das gibt ihnen Sicherheit und Vertrauen in die Fähigkeiten des Anbieters – also in Ihre.

PROFESSIONALITÄT UND SERIOSITÄT: Ein Buch zeigt, dass Sie etabliert sind und eine lange Erfolgsgeschichte haben.

INSPIRATION: Es kann als Inspirationsquelle für Kunden dienen, die sich noch nicht sicher sind, was sie wollen oder brauchen. Durch das Betrachten der schönen Hallenbäder können sie neue Ideen und Möglichkeiten entdecken.



IHR AUFTRITT IM BUCH:

WIR ZEIGEN IHR HALLENBAD AUF EINER DOPPELSEITE Es wird mit Text und Bildern vorgestellt.

Das Bildmaterial stammt von Ihnen, der Text wird von uns auf Basis Ihrer Infos (in Absprache mit Ihnen) erstellt.

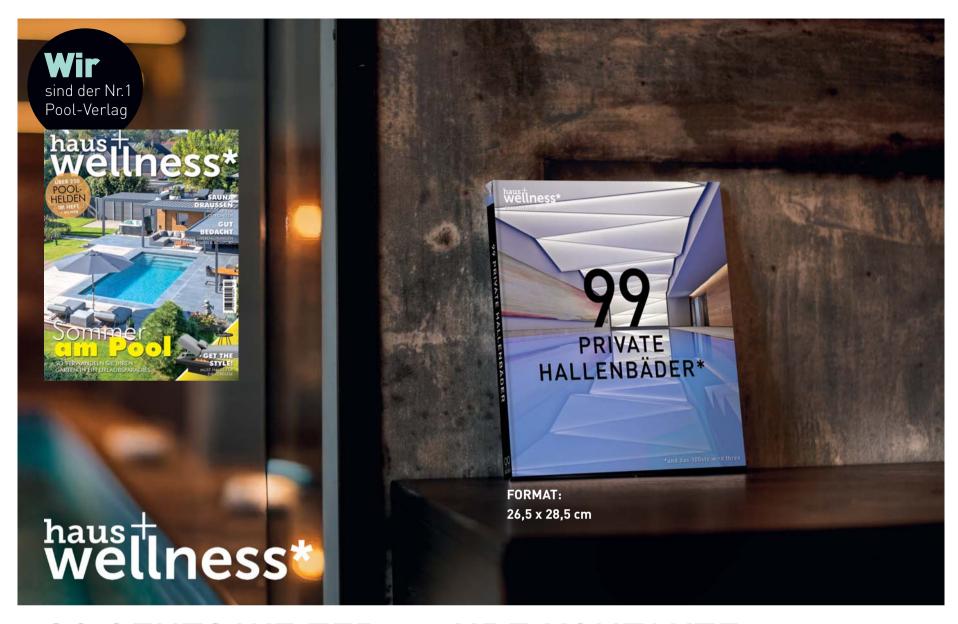
Unsere Redakteure stellen die wichtigsten Features des Hallenbads vor, erklären den visuellen Ansatz und beschreiben, was diese Poolanlage so wunderbar macht.

Selbstverständlich nennen wir Ihren Namen, die Webadresse und Ihre Kontaktdaten. Auf Wunsch nennen wir auch weitere an dem Werk beteiligte Firmen bzw. die verbauten Marken.



KOSTEN:

schönsten



SO GEHTS WEITER: IHRE KONTAKTE:

DAS BUCH ERSCHEINT AM 22. JULI 2026

Es wird im Buchhandel und auf Messen erhältlich sein, in hochwertigen Poolausstellungen ausliegen und umfangreich durch Marketingaktionen des Verlages unterstützt.

Produktion der Porträts: ab sofort bis Mitte Juni 2026

SIE ERHALTEN 10 FREIEXEMPLARE

Unsere Tipps:

- Nutzen Sie das Buch im Beratungsgespräch
- Überreichen Sie es nach erfolgreicher Projekterstellung Kunden als Präsent
- Schicken Sie es Ihren wichtigsten Kunden und Partnern mit dem Hinweis "Da sind wir mit dabei!"



BT VERLAG Uschi Fischer uf@bt.de Tel. +49 (0)151 24023264



BT VERLAG Maik Berger mb@bt.de Tel. +49 (0)89 45709630



VERPASSEN SIE NICHT, SO IHRE SCHÖNSTE(N) ARBEIT(EN) ZU ZEIGEN